|  |
| --- |
| **38.02.04 Коммерция (по отраслям)** |
| **2 года 10 мес., базовый уровень  Квалификация выпускника – МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ.** |
| **Область профессиональной деятельности выпускников:**         - Организация и проведение коммерческой деятельности в производственных, торговых и сервисных организациях.         **Менеджер по продажам** должен обладать профессиональными компетенциями по основным видам деятельности: |
| **1. Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью** |
| • Участвовать в установлении контактов с деловыми партнерами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии.       • Управлять товарными запасами, организовывать работу на складе.       • Принимать товары по количеству и качеству.       • Участвовать в работе по подготовке к добровольной сертификации услуг.       • Применять в коммерческой деятельности методы, средства и приемы менеджмента, делового и управленческого общения.       • Применять логистические системы, а также приемы и методы закупочной и коммерческой логистики.       • Эксплуатировать торгово-технологическое оборудование. |
| **2. Организация и проведение экономической и маркетинговой деятельности.** |
| • Использовать данные бухгалтерского учета для контроля результатов и планирования коммерческой деятельности, проводить учет товаров и участвовать в их инвентаризации.       • Оформлять, проверять правильность составления, обеспечивать хранение организационно-распорядительных, товаросопроводительных и иных необходимых документов с использованием автоматизированных систем.       • Определять основные экономические показатели работы организации, цены, заработную плату.       • Участвовать в проведении маркетинговых исследований рынка, разработке и реализации маркетинговых решений, формировать спрос и стимулировать сбыт товаров.       • Оценивать конкурентоспособность товаров.       • Осуществлять денежные расчеты с покупателями, составлять финансовые документы и отчеты. |
| **3. Управление ассортиментом, оценка качества и обеспечение сохраняемости товаров.** |
| • Участвовать в формировании ассортимента в соответствии с ассортиментной политикой организации.       • Оценивать и расшифровывать маркировку товаров, оценивать качество, диагностировать дефекты.       • Контролировать условия и сроки хранения и транспортирования товаров. |
| **4. Выполнение работ по одной или нескольким профессиям.** |
| • Агент коммерческий, Кассир торгового зала, Контролер-кассир       • Продавец непродовольственных товаров, Продавец продовольственных товаров |